

## 8/4 金融セミナー アンケート

### セミナータイトル

「営業店に求められる、金融商品の販売・勧誘ルールとは」

### カリキュラム

1. なぜ今「販売・勧誘ルール」なのか

弁護士 香月 裕爾先生

2. 施行に向けての取り組み状況の事例

3. では、どのように対応すればよいのか

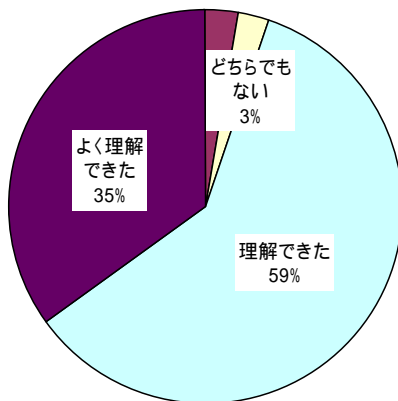
金融機関顧問 木内 清章先生

### 参加者

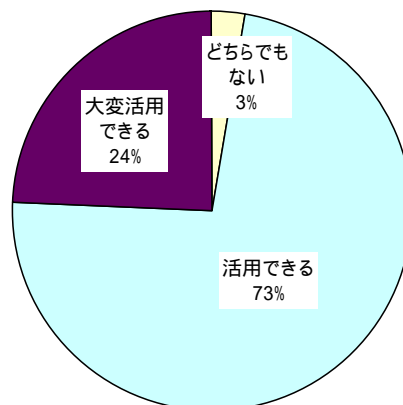
27 金融機関 47 名様

### アンケート結果

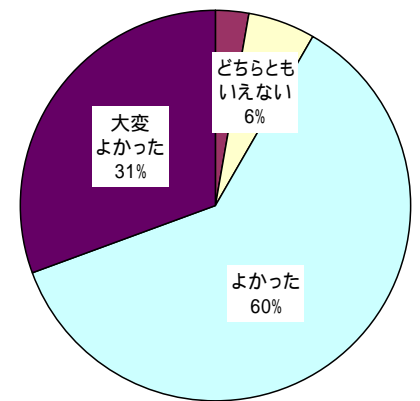
内容は理解できましたか？



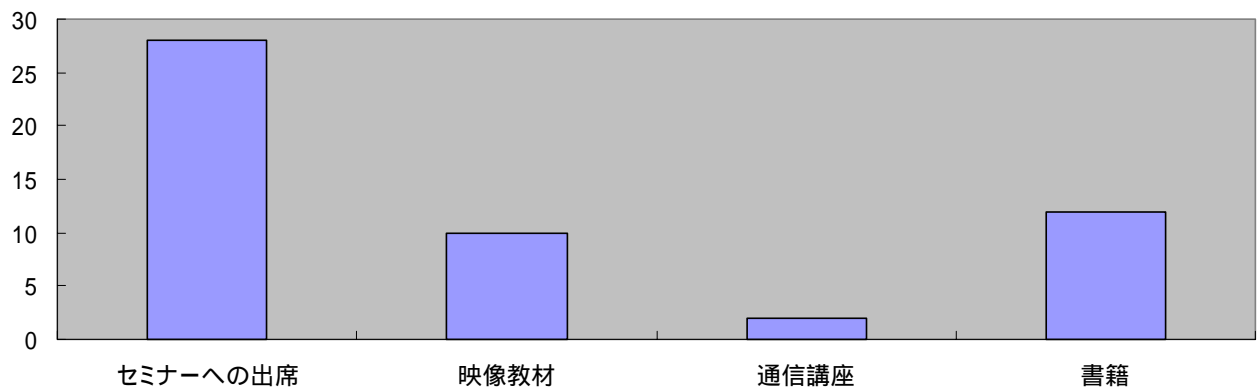
仕事に活かせそうですか？



講師の指導はいかがでしたか？



「販売・勧誘ルール」に関してどのような方法で学習していきたいですか？



### その他コメント

「木内先生は、実際現場におられた経験と、顧問をされている関係から、わかり易い例を基に説明いただけましたと思います。」

「営業店への周知徹底、営業店での適切な顧客説明の参考になった。」

「大変豊富なご経験に基づくご講義であり、勉強になりました。ありがとうございます。」

「説明責任・広告の部分が非常に勉強になった。」

「会社としての対応が間に合いそうもなく、不安だ。」

「施行まで時間がない中、営業店にどう徹底していくか、また社内での規定・マニュアル等の整備の参考になりました。」